



Unser Unternehmen, Stocker Automobile AG in 5416 Kirchdorf, konzentriert sich auf die Markenvertretung Volvo, den Verkauf und Unterhalt von Neu- wie Gebrauchtwagen. Aus Überzeugung stehen wir hinter dieser tollen Marke und bauen unser Team stetig aus.

Wir suchen per sofort oder nach Vereinbarung einen... (w/m)

Automobil-Verkäufer/in

VERANTWORTLICH FÜR DEN VERKAUF VON FAHRZEUGEN UND DIE PERSÖNLICHE BETREUUNG DER KUNDSCHAFT

Sind Sie auch überzeugt, dass nebst der fachlichen Qualität im Fahrzeugbereich, der persönliche Kontakt zum Kunden entscheidend ist? So dürfen wir Sie vielleicht schon bald unser neues Teammitglied nennen!?

Ihre Aufgaben und Ihr Verantwortungsgebiet:

- Verkauf von Neu-,Vorfür-, und Occasionsfahrzeugen
- Persönlicher Kontakt mit der Kundschaft
- Realisieren von Zusatzverkäufen wie Zubehör, Car Wellness, etc.

Was bringen Sie mit und was zeichnet Sie aus:

- Ausgewiesene erfolgreiche Tätigkeit im Verkauf von Premium Fahrzeugen mit dem nötigen Erfolgsnachweis!
- Positiv denkend und mit TOP-Umgangsformen innerhalb des Teams wie auch nach aussen
- 25 – 35-jährig und wohnhaft im Einzugsgebiet und bestens vernetzt

Was bekommen Sie bei uns:

- Ein Team welches offen ist für neue TOP Performer
- Loyalen Arbeitgeber der Sie fördert und fordert plus eine erfolgsabhängige Entlohnung
- Sehr abwechslungsreicher Job mit viel Verantwortung

Jeder Mitarbeitende von uns bekommt die gleichen Chancen. Wir handeln jeweils fair und konsequent. TOP PERFORMER haben bei uns immer einen Stamplatz im Team. Wir sehen eine täglich offene und ehrliche Kommunikation als Basis für alles, auch bei gegenseitiger Unzufriedenheit.

Sind Sie motiviert diesen tollen Job in unserer Firma mit Premium-Produkten in Angriff zu nehmen? So freuen wir uns auf Ihre komplette Bewerbung inkl. einem Motivationsschreiben, warum Sie genau diesen Job bei uns haben möchten.

Vielen Dank für das Verständnis, dass wir generell nur Bewerbungen bearbeiten und beantworten, die dem ausgeschriebenen Anstellungsprofil auch entsprechen.